



05/01/2017

POSITION OPPORTUNITY

Burndy Canada Inc, a division of Hubbell Construction & Energy, is a leading global manufacturer of electrical connectors, tooling and installation products for transmission & distribution utilities, industrial, high voltage, oil & gas companies, as well as telecommunication and renewable energies market. We currently have an opportunity for a:

Professional Sales Representative

Montreal

You are an outgoing and motivated professional who aspires to a dynamic career with a market leader. Ideally, you have a successful track record in professional selling, relevant post secondary education, and are comfortable with MS Office and Windows applications. Most importantly, you are a skilled communicator who is entrepreneurial, autonomous, enjoys winning, and approaches business with enthusiasm and drive.

Burndy will provide you with the opportunity to be successful in a top caliber organization. We offer opportunity for advancement, a competitive base salary, generous benefits package, company leased vehicle and an attractive incentive program.

To apply for the above position, please quote job number **170501Mtl** and forward your resume and cover letter in confidence to: hr@hubbell-canada.com.

We thank all applicants, but wish to advise that only qualified candidates selected for an interview will be contacted

OCCASION D'EMPLOI

Burndy Canada Inc, une division de Hubbell Construction & Energy, est un chef de file mondial dans la manufacture de connecteurs électriques, outils et produits d'installation pour les marchés des centrales de transmission et de distribution, des entreprises industrielles, de la haute tension, des producteurs de pétrole et de gaz, ainsi que des télécommunications et de l'énergie renouvelable. Nous avons présentement une vacance au sein de notre équipe du service à la clientèle, au poste de :

Représentant(e) des ventes

Montreal

Vous êtes un(e) professionnel(le) motivé(e) en quête d'une carrière dynamique auprès d'une société de renom. Vous possédez une expérience dans la vente professionnelle, un diplôme post-secondaire connexe, et de solides connaissances des applications MS Office et Windows. Encore plus important, vos aptitudes exceptionnelles en matière de communication font de vous un(e) professionnel(le) entreprenant(e) et autonome qui s'attaque au marché avec beaucoup d'enthousiasme et de positif.

Burndy vous fournira l'occasion de connaître le succès dans une entreprise de premier calibre avec un cheminement de carrière éprouvé, un salaire de base concurrentiel, des avantages sociaux généreux, un véhicule loué par la compagnie et un programme d'encouragement des plus attrayants.

Pour postuler cet emploi, veuillez citer le numéro **170501Mtl** et faites parvenir une lettre d'envoi accompagnée de votre curriculum vitæ à : hr@hubbell-canada.com.

Nous remercions tous les postulants mais nous ne communiquerons qu'avec les candidats qualifiés retenus pour une entrevue.

